

smeup startup &

SME UP S.p.A

Via Albano Zanella, 23
Brescia - 25030 (BS)

Tel. +39 0307724111
info@smeup.com
www.smeup.com



POWERED BY DATA.
DRIVEN BY PEOPLE.

smeup

“

*Coloro che sono abbastanza folli da pensare
di poter cambiare il mondo di solito lo fanno*

STEVE JOBS



SOMMARIO

INTRODUZIONE	6
Parola al presidente	7
.....	
SMEUP	8
Company Overview smeup	8
Leadership e Governance	10
.....	
SMEUP & STARTUP	12
La relazione di smeup con le startup	13
s2capital: il veicolo di corporate venture capital	15
■ La struttura di s2capital	15
■ La logica di investimento del fondo	16
■ Le caratteristiche delle startup partecipate	17
.....	
IL CONTRIBUTO DI SMEUP	18
.....	
IL CONTRIBUTO DELLE STARTUP	22



PAROLA AL PRESIDENTE

Silvano Lancini

Fin da quando abbiamo iniziato a sviluppare software in una cantina della Franciacorta alla fine degli anni '80, il nostro scopo è sempre stato quello di aiutare le aziende a valorizzare le loro intelligenze e i loro processi di lavoro.

Oggi, dopo 30 anni, questo concetto è più che mai attuale e continua a guidare la nostra azienda che nel tempo è cresciuta e si è trasformata.

Una cosa però è sicuramente rimasta costante:



Il valore aggiunto di smeup, l'asset più importante, è rappresentato dalle persone che costituiscono l'azienda stessa

Per questo motivo la proprietà di smeup è interamente posseduta da soci operativi ogni giorno in azienda.

Da sempre crediamo nei principi della sostenibilità e vogliamo restituire valore ai territori e alle comunità di cui facciamo parte.

Questo non solo attraverso i servizi che forniamo alle imprese, ma anche con attività tra le più varie, tra cui il rispetto ambientale e la formazione di giovani che ambiscono ad entrare nel mondo del lavoro con una competenza qualificata.

Nei prossimi anni continueremo ad essere guidati dall'innovazione per stare vicini ai nostri clienti creando sinergie e soluzioni che rispondano con efficacia ai loro bisogni.

SILVANO LANCINI

President & General Manager smeup



COMPANY OVERVIEW

SMEUP

Il tuo Partner informatico

POWERED BY DATA.
DRIVEN BY PEOPLE.

SMEUP

smeup è il partner ideale per le aziende che vogliono essere accompagnate nel processo della **Digital Transformation**, valorizzando intelligenze e processi di lavoro sotto la guida dell'innovazione.

La **vision** di smeup può infatti essere così sintetizzata:

Aggregare intelligenze per valorizzare il know-how e i processi tipici delle aziende e delle loro persone, utilizzando le potenzialità delle tecnologie.

Crediamo fermamente che ogni azienda sia unica. La sua unicità è rappresentata dall'insieme delle informazioni che l'impresa ha maturato e tradotto in conoscenze nel corso del tempo. Queste conoscenze rappresentano ciò che noi definiamo "intelligenza collettiva", risiedono nelle persone che ogni giorno contribuiscono alla generazione di valore e si sedimentano nel sistema nervoso dell'azienda stessa.

Siamo convinti che le aziende, in grado di integrare la potenzialità delle tecnologie e le intelligenze che risiedono nei loro processi e nelle loro persone, affronteranno il futuro da protagonisti.

A quali esigenze aziendali risponde smeup:

- Software gestionali – ERP
- Infrastruttura, Cloud e Security
- Retail
- Business Analytics
- Software Documentale
- Web & Mobile Application
- Industrial IoT
- Soluzioni per la gestione HR
- Software di progettazione.

Numeri⁽¹⁾ che parlano di noi.

Sedi
nel nord e centro Italia

16

Distanze geografiche e diversità culturali non rappresentano un ostacolo: la messa a fattor comune delle competenze acquisite dalle molteplici realtà ci permette di essere vicini alle richieste dei clienti.

Oggi infatti per noi prossimità territoriale è sinonimo di prossimità culturale ai clienti.

Ricavi nel

2021

73 MLN

Siamo cresciuti sia per dimensioni che per fatturato, continueremo su questa strada.

Intendiamo perseguire una crescita armoniosa, che non stravolga la nostra natura e che porti beneficio ai nostri clienti, ai nostri collaboratori e alle geografie in cui operiamo.

Soci 57

Tutti i soci di smeup lavorano all'interno della società perchè crediamo fermamente nelle nostre persone e riteniamo che esse siano il patrimonio più importante della nostra azienda.

Clienti
in Italia e nel mondo

2450

Vogliamo essere il Partner al fianco delle aziende. Per questo cerchiamo aziende aperte e disponibili a mettere a fattor comune le nostre reciproche "intelligenze" per trovare soluzioni innovative a problemi ordinari e straordinari.

Collaboratori

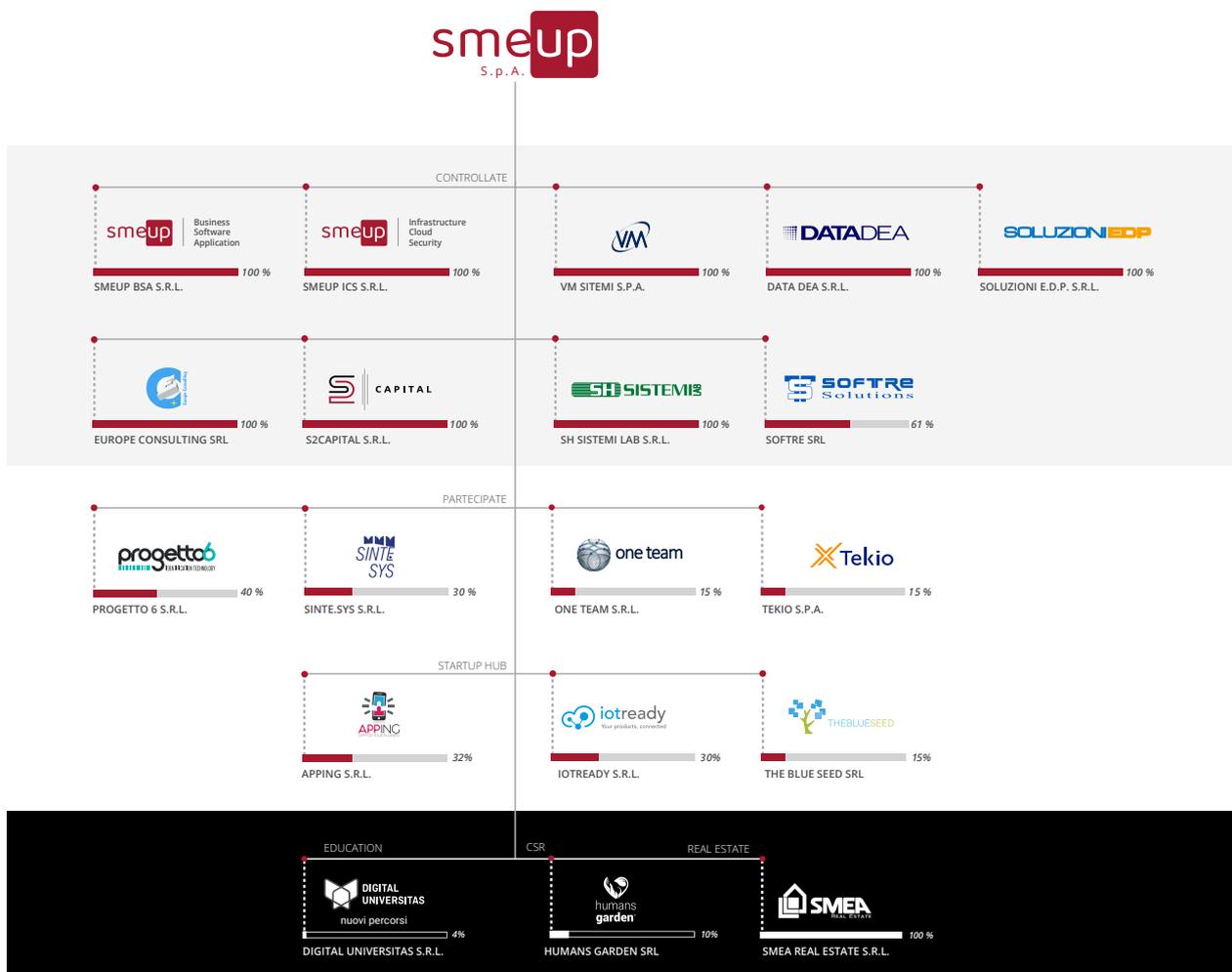
530

Competenze e professionalità sviluppate sul campo rappresentano oggi il «patrimonio» di smeup.

Lavoriamo quotidianamente sull'aggiornamento finalizzato alla specializzazione e alla certificazione delle componenti tecniche e di quelle metodologiche/applicative.

LEADERSHIP E GOVERNANCE

Società controllate e affiliate



LA FORZA DI UN GRUPPO

Le aziende che fanno parte del nostro Gruppo propongono al cliente un offering articolato che soddisfi le sue esigenze sia dal lato applicativo che da quello legato al mondo dell'infrastruttura, del cloud e della sicurezza informatica.

Negli anni abbiamo vissuto una crescita «fisiologica» costante per via interna e attraverso operazioni mira-

te di M&A in entrambi gli ambiti.

Sempre di più andremo a investire in quello che definiamo Startup HUB con l'obiettivo di proporre innovazione ai nostri clienti.

Altri due ambiti in cui crediamo molto sono la formazione e la sostenibilità.

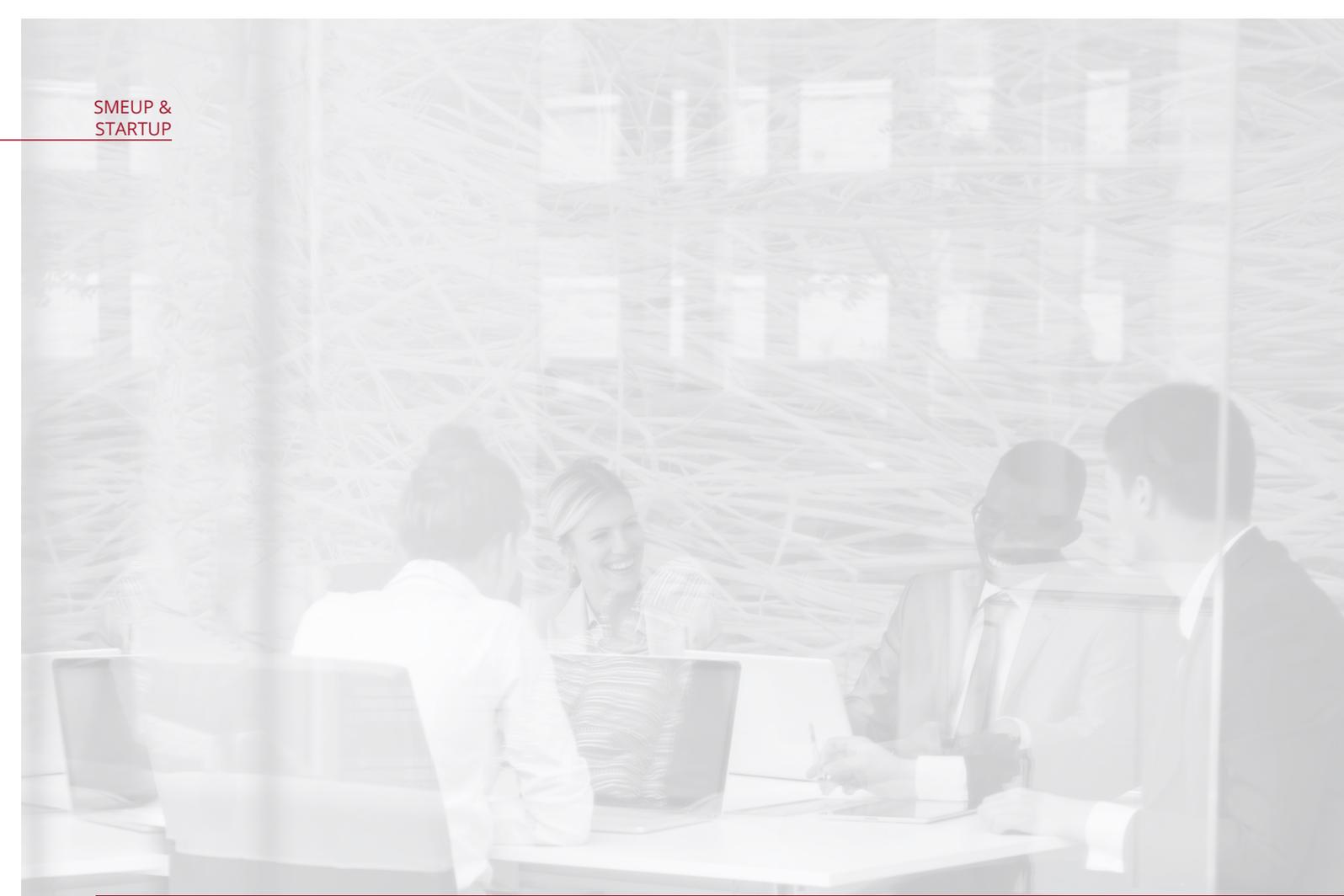


“

Un'azienda fatta di persone.

La proprietà di smeup è interamente in mano a soci operativi quotidianamente in azienda. Qualcosa di unico sul mercato.

- **Silvano Lancini**
Presidente smeup



L'approccio di smeup alle startup.

La **vision** di smeup è basata sul concetto di **aggregazione di intelligenze** finalizzato alla valorizzazione del know-how e dei processi tipici delle aziende e delle loro persone, utilizzando le potenzialità delle tecnologie.

La collaborazione con le startup è funzionale a "tradurre in realtà" la mission aziendale, favorendo la **contaminazione di idee** con l'intento di **promuovere l'imprenditoria** e sostenere il **brand smeup** in ottica sviluppo business e di **talent acquisition**.

LA RELAZIONE DI SMEUP CON LE STARTUP

Smeup è disponibile a relazionarsi con le startup in diverse forme che, a seconda delle esigenze/volontà delle parti, possono coesistere:



Indipendentemente dalla forma di collaborazione, smeup è interessata a creare nel breve periodo una relazione con almeno 10 startup, le quali:

- saranno sponsorizzate sul sito istituzionale www.smeup.com
- potranno presentarsi al mercato come "sostenute" da smeup, indipendentemente dalla partecipazione nell'azionariato di s2capital
- potranno accedere con facilità alle sedi di smeup sia per lavorare, sia per organizzare eventi con soggetti terzi (ex. clienti, investitori, università)
- potranno presentare il proprio progetto imprenditoriale ai clienti del gruppo in eventi appositamente organizzati da smeup



S2CAPITAL: IL VEICOLO DI CORPORATE VENTURE CAPITAL



LA STRUTTURA DI S2CAPITAL

s2capital è il veicolo societario di smeup dedicato all'**investimento in startup e PMI** innovative che agisce secondo la logica di un fondo di corporate venture capital.

Obiettivo del fondo sarà quello di investire in **startup** che focalizzano il proprio **business** sulla diffusione dell'**innovazione tecnologica** nell'economia reale, con particolare attenzione al **segmento B2B**.

Inoltre, metterà a disposizione delle stesse startup le competenze e le relazioni industriali costruite in oltre 30 anni di attività.

COMITATO TECNICO-SCIENTIFICO

- responsabile della validazione di business e di prodotto delle startup
- composto da 4 persone, inizialmente interne a smeup

COMITATO ECONOMICO-FINANZIARIO

- responsabile del rapporto formale con le startup
- valutazione e validazione del business plan
- definisce le regole di ingaggio



LA LOGICA DI INVESTIMENTO DEL FONDO

HOLDING PERIOD

A garanzia delle startup, interessate a mantenere la propria indipendenza nei confronti di un player industriale e nel rispetto della logica di un investitore finanziario, s2capital intende operare con un holding period di medio periodo al termine del quale effettuerà la exit.

s2capital investirà nello sviluppo e nella crescita delle singole startup nel pieno rispetto dell'autonomia operativa e funzionale dei promotori e della realizzazione dell'idea di business presentata e condivisa.

POSITIONING

s2capital guarderà prevalentemente a startup in fase **early-stage**, partecipando a round di investimento **"pre-seed"** e **"seed"**.

Riteniamo che la "contaminazione di idee" e competenze si possa realizzare con maggiore successo focalizzandosi sulle fasi di vita in cui le startup devono perfezionare il prodotto/servizio e delineare al meglio la propria presenza sul mercato.

Queste sono le situazioni in cui s2capital pensa di potere essere un fattore di successo ed accelerazione per le startup.

LE CARATTERISTICHE DELLE STARTUP PARTECIPATE

MERCATI GEOGRAFICI

Inizialmente il mercato di riferimento sarà l'Italia. Il vantaggio di un fondo di corporate venture capital risiede nel supporto e nelle competenze operative che può condividere con le startup. Pertanto la vicinanza geografica risulta fondamentale.

CARATTERISTICHE STARTUP TARGET

s2capital investirà in startup in cui i fondatori accettino i seguenti principi:

- diritto di tag along se i fondatori vendono tutta o parte della partecipazione tale per cui perdono il controllo dell'azienda
- diritto a sottoscrivere i futuri aumenti di capitale per la propria quota di competenza al fine di evitare di essere diluiti senza consenso
- impegno a fornire a smeup una relazione mensile sull'andamento della gestione
- possibilità di entrare nel CdA una volta superati certi target dimensionali

Inoltre, le startup target di s2capital presentano un business plan "realistico" in grado di superare la validazione dei comitati.

Preferibilmente, i soci fondatori delle startup hanno apportato del capitale proprio alla loro idea imprenditoriale in modo da condividere il rischio finanziario con smeup.

s2capital intende investire in startup che riconoscono il **valore aggiunto** (competenze, brand, clienti) che può essere apportato da smeup attraverso attività di mentorship e partnership commerciali.

Contributo di smeup

 MENTORSHIP

 PARTNERSHIP

La **mission** di smeup può essere così sintetizzata: *Creiamo valore per le aziende attraverso software strategici e infrastrutture dinamiche condividendo le nostre competenze su tecnologie e processi.*

Ci prendiamo cura dei dati, utilizzando le tecnologie per trasformarli in informazioni e rendere le stesse fruibili all'interno delle aziende. Poniamo grande attenzione ai temi di affidabilità, continuità e sicurezza.

Grazie allo sviluppo di soluzioni software strategiche e l'implementazione di infrastrutture dinamiche, siamo un centro di competenza sia sulle tecnologie che sui processi. Affianchiamo le aziende ogni giorno, siamo il **partner globale** che con loro crea **sinergie e soluzioni** in grado di rispondere con efficacia ai loro bisogni, portando reali miglioramenti di performance.

Nel rapporto con le startup, smeup mette in primo piano le proprie competenze proponendo loro un supporto nello sviluppo del business.

Il supporto che smeup può fornire alle startup ha diverse sfaccettature ed è determinato da alcuni aspetti che caratterizzano l'azienda cresciuta nel mercato in questi 30 anni:

- l'ampiezza dei mercati a cui smeup si rivolge
- la profondità delle soluzioni erogate
- la numerosità dei progetti affrontati con un approccio eterogeneo e adatto alle diverse tipologie clienti

Per questo smeup può trovare sinergie tecnologiche tra quello che sviluppa/necessita la startup e le soluzioni già sviluppate/in corso di sviluppo presso i propri clienti.

smeup sviluppa internamente, mantiene e fa evolvere strumenti utili alla creazione di soluzioni software moderne e scalabili e di architetture IT dinamiche e flessibili, adatte sia a grandi imprese che alla pmi, qualunque sia il volume di transazioni da esse gestite.

CORE BUSINESS SMEUP

Le attività e le competenze di smeup vengono di seguito sintetizzate secondo le due **importanti direttive strategiche** che ne caratterizzano il **core business**: *Soluzioni software e applicative* e il mondo delle *architetture IT* in ottica di *infrastruttura, cloud e security*. Per ciascuna di esse viene indicata una possibilità, a titolo esemplificativo, di come questo know-how possa portare un vantaggio reale alle startup con le quali entrerà in contatto.

1. SOLUZIONI SOFTWARE E APPLICATIVE

Queste competenze saranno al servizio della startup che potrà essere supportata attraverso un percorso di mentorship da parte dei consulenti smeup. Questo sia quando avrà necessità di software per il core business (*ad esempio, vende un servizio tramite app*), sia per tutto quanto è necessario al corretto funzionamento del core business, essendo di supporto allo stesso (*ad esempio la fatturazione, ma anche B2B, strumenti utili agli amministratori, ecc.*).

Le esigenze aziendali in cui smeup ha sviluppato la propria expertise nell'ambito delle soluzioni software e applicative sono:

Software gestionali – ERP

Soluzioni dedicate al mondo dei trasporti e del retail

Business Analytics

Software Documentale

Web&Mobile Application

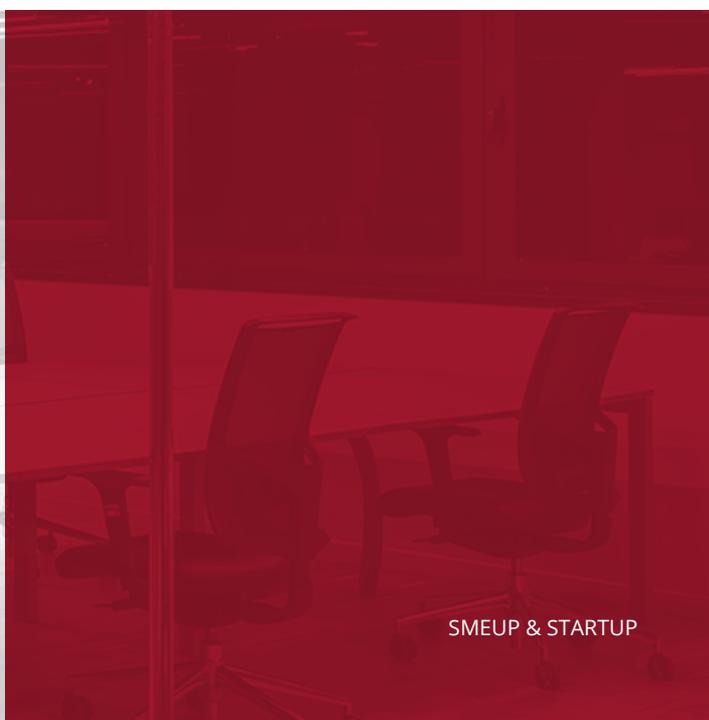
Industrial IoT

Soluzioni per la gestione delle Risorse Umane

Software di progettazione

All'interno di tali esigenze di business, si evidenziano queste **competenze tipiche di smeup** che potrebbero supportare lo sviluppo della startup:

- piattaforma standard per lo sviluppo di app
- piattaforma standard per lo sviluppo web e mobile
- piattaforma standard per la comunicazione tra prodotti e servizi
- piattaforma/e cloud per la raccolta dati IoT e l'integrazione/gestione di dispositivi e oggetti connessi
- piattaforme cloud pubbliche e private per ospitare servizi, server, container, applicazioni
- visual, api e user experience design
- continuous integration
- software engineering
- IoT & industrial IoT
- business intelligence
- big data
- sviluppo soluzioni applicative in ambiti specifici: es. *logistica, pianificazione, contabilità...*



2. SOLUZIONI TECNOLOGICHE E ARCHITETTURE IT

Smeup ha all'interno delle sue competenze una Business Unit che viene denominata ICS con specifiche competenze di Infrastruttura, Cloud e Sicurezza (da cui l'acronimo che la contraddistingue). Le competenze possono essere utilizzate in diversi ambiti delle necessità di una startup a partire dalle necessità interne per l'utilizzo proprio, andando poi ad intercettare le esigenze del potenziale mercato come capacità abilitante senza dimenticare la possibilità di supporto come tecnologia abilitante per erogare servizi al cliente.

Lo scopo di smeup è quello di supportare clienti e partner nell'erogazione di soluzioni applicative in maniera sicura, continua ed affidabile:

Nello specifico si possono identificare alcune aree principali di competenza

Cloud computing e infrastrutture ibride

Cyber defence – cyber security

Collaboration

CLOUD COMPUTING E INFRASTRUTTURE IBRIDE

Ogni soluzione software ha bisogno di erogazione continua, affidabile, scalabile e sicura. La frontiera del cloud, sia privato che pubblico pone nelle condizioni le startup ed i loro potenziali utenti di poter usufruire delle migliori soluzioni in maniera semplice, economica e flessibile. L'efficienza del cloud è impareggiabile così

come la sua semplicità con costi di gestione predicibili e monitorabili. Smeup offre anche una ricca gamma di competenze per le infrastrutture ibride che necessitano di hardware dedicato o comunque con forniture locali di apparati a completamento delle soluzioni cloud.

CYBER DEFENCE – CYBER SECURITY

Le applicazioni e le infrastrutture oggi sono sottoposte ad un continuo logorio da parte di gruppi che attaccanti con tecnologie sempre più sofisticate ed efficaci. La cyber defence non è un sistema statico di difesa e reazione ma attivo ed organico. Ad ogni cambiamento degli attaccanti deve corrispondere una adeguata

reazione da parte della difesa. Meglio se ciò avviene in maniera proattiva rispetto all'attacco. Le tecniche sono di riduzione della superficie di attacco, irrobustimento delle difese e reazione proattiva ed efficace alle minacce.

COLLABORATION

Il business conosce sempre meno confini fisici e necessità di efficienza e reattività nella collaborazione di team di lavoro distribuiti precedentemente impossibili da realizzare. Gli impatti della pandemia hanno modificato in maniera molto veloce e obbligatoria modelli che erano rodati e rassicuranti. Startup e loro mercato si trovano a competere in un mondo rinnovato

dove la condivisione del know how deve far fronte a sfide nuove di notevole complessità.

Gli strumenti di collaboration che stanno emergendo ridisegnano gli scenari e permettono, se usati in maniera efficace e consapevole, di guadagnare un notevole vantaggio competitivo.



Contributo delle startup

Obiettivo di smeup è quello di supportare le aziende nel valorizzare le loro intelligenze e i loro processi di lavoro. Il sistema informativo e le architetture IT coinvolgeranno sempre di più i processi delle aziende diventando il sistema nervoso dell'azienda.

Ogni azienda ha bisogno di software e di innovazione perché in tante aziende il software rappresenta l'azienda stessa, ossia il fattore determinante per la generazione di valore di business.

Le esigenze, i settori e i processi inesplorati sui quali è possibile portare innovazione sono ancora molteplici.

È in questi ambiti che smeup cerca la contaminazione con le startup, per guardare questi aspetti con occhi nuovi e portare risposte ai propri clienti di oggi e di domani. Il tutto supportando le startup con una forte attenzione alla relazione e alla costruzione di valore condiviso.





“

**Non solo
algoritmi
ma soprattutto
contaminazione
di idee.**



SME UP S.p.A.

Via Albano Zanella, 23 - 25030 Erbusco (BS)

+39 030 7724111

info@smeup.com

+39 030 7724132

www.smeup.com

Scopri le
altre sedi
smeup

